



**Državni izpitni center**



P 2 3 2 D 1 0 1 1 3

JESENSKI IZPITNI ROK

# **GOSPODARSTVO**

NAVODILA ZA OCENJEVANJE

**Sreda, 30. avgust 2023**

**POKLICNA MATURA**

**1. DEL**

<b>Naloga</b>	<b>Točke</b>	<b>Rešitev</b>	<b>Dodatna navodila</b>
1	1	♦ B	
2	1	♦ B	
3	1	♦ C	
4	1	♦ B	
5	1	♦ D	
6	1	♦ A	
7	1	♦ C	
8	1	♦ 3, 4, 1, 2	
9	1	♦ 2, 1, 3, 4	
10	1	♦ 1, 4, 2, 3	
11	1	♦ 2, 1, 4, 3	
12	1	♦ 1, 2, 4, 3	
13	1	♦ 2, 4, 3, 1	
14	1	♦ 2, 1, 3, 4	
15	1	♦ 2, 4, 3, 1	
16	1	♦ franšizing	Upoštevamo vsako strokovno pravilno rešitev.
17	1	♦ v Sloveniji	
18	1	♦ vizijo podjetja	
19	1	♦ na Uradu RS za intelektualno lastnino	Upoštevamo vsako strokovno pravilno rešitev.
20	1	♦ polgotovinski	

**Skupno število točk 1. dela: 20**

## 2. DEL

<b>Naloga</b>	<b>Točke</b>	<b>Rešitev</b>	<b>Dodatna navodila</b>
1.1	1	ena od: ♦ Glavni cilj ni ustvarjanje dobička. ♦ Skrb za družbeno dobro. ♦ Zaposlovanje ranljivih skupin na trgu dela (invalidi, brezdomci, starejši ...). ♦ ...	1 pravilna rešitev 1 točka. Upoštevamo vsako strokovno pravilno rešitev.
1.2	1	ena od: ♦ zeliščni bonboni ♦ sadni bonboni ♦ sadne lizike ♦ zeliščne kreme ♦ ...	1 pravilna rešitev 1 točka. Upoštevamo vsako strokovno pravilno rešitev.
1.3	1	ena od: ♦ Lahko bi odpri kavarno. ♦ Odpri bi trgovinico, v kateri bi prodajali svoje izdelke. ♦ ...	1 pravilna rešitev 1 točka. Upoštevamo vsako strokovno pravilno rešitev.
1.4	1	NC = 6,20 EUR marža = 2,48 EUR PC = 8,68 EUR DDV = 0,82 EUR MPC = 9,50 EUR  ♦ Nabavna cena je 6,20 EUR.	Pravilen izračun nabavne cene 1 točka.
<b>Skupaj</b>	<b>4</b>		

<b>Naloga</b>	<b>Točke</b>	<b>Rešitev</b>	<b>Dodatna navodila</b>
2.1	1	♦ $6.840/15 = 456$ kos/zaposlenega	Pravilen izračun fizične produktivnosti 1 točka.
2.2	1	♦ $2.188.800,00 - 1.450.450,00 = 738.350,00$ EUR	Pravilen izračun poslovnega izida 1 točka.
2.3	1	♦ $(738.350,00 : 2.390.000,00) \times 100 = 30,89 \%$	Pravilen izračun profitne mere 1 točka.
2.4	1	♦ demokratični stil vodenja	
<b>Skupaj</b>	<b>4</b>		

<b>Naloga</b>	<b>Točke</b>	<b>Rešitev</b>	<b>Dodatna navodila</b>
<b>3.1</b>	1	tri od: ♦ načrtovanje ♦ organiziranje ♦ vodenje ♦ nadziranje ♦ sklepanje poslov ♦ ...	3 pravilne rešitve 1 točka. Upoštevamo vsako strokovno pravilno rešitev.
<b>3.2</b>	1	ena od: ♦ Delež prodaje podjetja v celotni prodaji vseh konkurentov na istem trgu. ♦ Absolutni delež (v % od obsega trga), relativni delež (v % od največjega konkurenta).	1 pravilna rešitev 1 točka. Upoštevamo vsako strokovno pravilno rešitev.
<b>3.3</b>	1	♦ Je razvoj, ki temelji na uravnoveženosti med gospodarskim razvojem, varstvom naravnega okolja, družbeno enakostjo sedanje generacije in zagotavljanjem priložnosti za prihodnje generacije.	Upoštevamo vsako strokovno pravilno rešitev.
<b>3.4</b>	1	ena od: ♦ Dobiček je poslovni rezultat podjetja. ♦ Je nagrada za izvedbo poslovne zamisli in tveganje, ki se ob tem pojavlja. ♦ V kapitalizmu pripada lastniku kapitala. ♦ Je temeljni motiv poslovanja podjetij. ♦ Spodbuja akumuliranje in tako omogoča naložbe, inovacije, nove zaposlitve in rast podjetij. ♦ ...	1 pravilna rešitev 1 točka. Upoštevamo vsako strokovno pravilno rešitev.
<b>Skupaj</b>	<b>4</b>		

<b>Naloga</b>	<b>Točke</b>	<b>Rešitev</b>	<b>Dodatna navodila</b>
<b>4.1</b>	1	<ul style="list-style-type: none"> <li>♦ Ekonomske zakonitosti veljajo v večini situacij, ne pa vedno, kot npr. v vojni. Ljudje smo tudi čustvena in družbena bitja, optimisti ali pesimisti, imamo različna pričakovanja, vrednote, bojazni ...</li> <li>♦ Če se podraži gorivo, povečajo cene surovin ali drugi stroški, se ponudba zmanjša. Višje cene energentov povzročijo višje cene surovin in višje druge stroške.</li> </ul>	Upoštevamo vsako strokovno pravilno rešitev.
<b>4.2</b>	1	<ul style="list-style-type: none"> <li>♦ Če se podraži gorivo, povečajo cene surovin ali drugi stroški, se ponudba zmanjša. Višje cene energentov povzročijo višje cene surovin in višje druge stroške.</li> </ul>	Upoštevamo vsako strokovno pravilno rešitev.
<b>4.3</b>	1	<p>dve od:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>♦ Poteka na trgu.</li> <li>♦ V tej fazi ekonomski osebki zamenjajo denar za dobrine/proizvode oz. storitve.</li> <li>♦ S tržnimi osebki delujeta na trgu ponudba in povpraševanje.</li> <li>♦ Na trgu se na podlagi ponudbe in povpraševanja oblikuje cena.</li> <li>♦ ...</li> </ul>	2 pravilni rešitvi 1 točka. Upoštevamo vsako strokovno pravilno rešitev.
<b>4.4</b>	1	<p>dve od:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>♦ aktivni posli</li> <li>♦ informiranje</li> <li>♦ svetovanje</li> <li>♦ trgovanje</li> <li>♦ ...</li> </ul>	2 pravilni rešitvi 1 točka. Upoštevamo vsako strokovno pravilno rešitev.
<b>Skupaj</b>	<b>4</b>		

<b>Naloga</b>	<b>Točke</b>	<b>Rešitev</b>	<b>Dodatna navodila</b>
<b>5.1</b>	1	tri od: ♦ cena ♦ kakovost blaga ♦ dobavni rok ♦ plačilni pogoji ♦ ...	3 pravilne rešitve 1 točka. Upošteevamo vsako strokovno pravilno rešitev.
<b>5.2</b>	1	Zavezujoča ponudba je tista, ki ena od: ♦ jo določena oseba pošlje določenemu naslovniku. ♦ je vsebinsko opredeljena, navedemo ceno, količino, kakovost ... ♦ izraža željo ponudnika. ♦ ne vsebuje opozorila, da je neobvezna.	1 pravilna rešitev 1 točka. Upošteevamo vsako strokovno pravilno rešitev.
<b>5.3</b>	1	tri od: ♦ pogodbeni stranki ♦ predmet pogodbe ♦ kakovost ♦ količina ♦ cena	3 pravilne rešitve 1 točka. Upošteevamo vsako strokovno pravilno rešitev.
<b>5.4</b>	1	♦ skonto	
<b>Skupaj</b>	<b>4</b>		

Skupno število točk 2. dela: 20